

Doeko levert precisiewerk van hoog niveau. Op dezelfde Weurtse locatie waar het bedrijf in 1964 werd gevestigd, staat nog steeds een werkplaats waar stempels, spuitgietmatrijzen en thermoformmatrijzen worden ontworpen en gemaakt voor de verpakkingsindustrie, maar ook fijnmechanica, bijvoorbeeld voor de semiconductorindustrie.

Een website voor perfectionisten

Doeko over Webmaxx

"Onze sector is een kleine wereld", vertelt sales manager Hendri Sas, "dus de meeste mensen die naar ons op zoek zijn weten ons wel te vinden. Desondanks waren we toe aan een website. Want het is toch wel gemakkelijk als geïnteresseerde mensen ergens snel informatie vandaan kunnen halen, of als er een routebeschrijving uitgeprint kan worden. Toen we vorig jaar ons veertigjarig jubileum vierden, vonden we het dan ook de hoogste tijd om online te gaan."

Maar zoets is gemakkelijker gezegd dan gedaan, Hendri: "Wij waren al een paar jaar bezig met de voorbereidingen voor een website toen we Webmaxx ontdekten. Onze diensten zijn zo specialistisch dat we ze graag zelf willen kunnen omschrijven. Daarnaast is het fijn als we zelf de actualiteiten bij kunnen houden.

Het nadeel van een kant en klare website is dat hij dichtgespijkerd zit. Een site met contentmanager heeft als nadeel dat je er zelf veel aan moet doen. Webmaxx bleek precies te bieden wat wij nodig hebben; zelf een site beheren, maar dan wel op een gebruiksvriendelijke en overzichtelijke manier. Product Plus reclamebureau heeft voor ons een ontwerp gemaakt en daar is Webmaxx verder mee aan de slag gegaan."

Maar wijzigingen doorvoeren in het programma is niet altijd eenvoudig en ook bleek het uiteindelijke resultaat iets af te wijken van de originele opzet. Hendri: "Kijk, wij zijn heel perfectionistisch. Zo gaat dat nu eenmaal in onze branche. Wij krijgen immers maar een kans om het goed te doen. Zo kijken we ook tegen onze leveranciers aan. Gelukkig zijn de hindernissen die we hebben ervaren snel opgelost.

Dat is een groot voordeel van de mensen van Pieter Bas; als je belt staan ze meteen voor je klaar. De klantvriendelijkheid is dus heel groot. Dat niet alles dan meteen vlekkeloos verloopt, weegt daar niet tegenop."

Een pre van een website is het feit dat er ook vacatures op kunnen worden geplaatst. "We hoeven nu niet meer te adverteren. Dat scheelt enorm in de kosten. De site heeft zelfs al een aantal open sollicitaties opgeleverd. Onze PR snelt ons vaak al vooruit. We krijgen regelmatig publiciteit in een vaktijdschrift en in onze sector krijg je veel werk via via. Dankzij Webmaxx hebben we nu wel een heel goede manier gevonden om nieuwe media precies in te zetten zoals we het zelf voor ogen hebben."



Salesmanager Hendri Sas

Web: maxx...!!!